

## Pressemitteilung

### Vernetzt und kooperativ aus der Krise!

*Neues Buch: Unternehmer Deines Business Ecosystems*

Hamburg – 12.11.2020 –

Das bemerkenswerte Buch von Uwe Klaus Hotz wurde heute im tredition Verlag veröffentlicht. „Mittelständische Unternehmen und Selbstständige können neue Wege gehen, Werte zu schaffen“, stellt Uwe Klaus Hotz fest. „Business Ecosystems waren bisher eine Domäne großer Technologie-Konzerne. Doch ihre Wirkung entfalten sie auch und gerade in der Vernetzung von Selbstständigen, kleinen und mittleren Unternehmen über Branchen und Industriegrenzen hinweg. Der Autor: „Wir können die digitale Zukunft der Wirtschaft erfolgreich und menschlich gestalten, wenn wir uns mehr kooperative Kompetenzen aneignen. Dazu sollten Unternehmer und Mitarbeiter lernen was Ko-Kreation, Selbstorganisation und Orchestrieren in Netzwerken bedeuten, und wie sie damit den Erfolg in der Zukunft sichern können.“

#### **Fachbuch mit Hintergrundwissen für Selbstständige und Unternehmer**

In seinem Buch fasst der Autor eigene Erfahrungen für Gründer und etablierte Unternehmer, aber auch für ambitionierte Mitarbeiter zusammen. "Neben dem Verständnis, was es für den Erfolg in Ecosystems braucht, gibt es auch spannende Geschichten rund um das Unternehmertum und Parallelen zwischen natürlichen und geschäftlichen Ökosystemen", fügt er hinzu.

#### **Unternehmertum im digitalen New Work-Zeitalter ist komplexer und anspruchsvoller geworden**

Business Ecosystems gewinnen rasant an Bedeutung. Ihr Ziel ist es, Netzwerke über Industriegrenzen hinweg zu knüpfen und damit nachhaltigen Mehrwert zu erzeugen. Ecosystems eröffnen etablierten Mittelständlern ebenso wie Start-ups und Selbstständigen neue Perspektiven und Wertschöpfungspotenziale.

#### **Über...**

**Uwe Klaus Hotz** ist seit über 10 Jahren Interim und Projekt Manager in den Branchen Automotive, Maschinen- und Anlagenbau sowie technischen Dienstleistungen. Der Elektroingenieur mit Spezialisierung Systemdynamik und Regelungstechnik ist Experte für Business Development und Vertrieb und übernimmt Mandate in den Phasen Start-up, Wachstum und Transformation. Er arbeitet in Funktionen auf C-Level und C-1, oder als umsetzungsstarker Berater. Langjährige Führungserfahrung in der Produktentwicklung und im Vertrieb bei führenden Unternehmen diverser Produktsegmente bilden das sichere technische und kommerzielle Fundament seiner Arbeit. Hotz ist zertifizierter Business Coach, Scrum Master und Mitglied verschiedener Business Netzwerke wie Beirat-BW und Partner von taskforce Management on Demand, der führenden deutschen Sozietät für Interim Management. Er verfügt über weitreichende internationale und interkulturelle Erfahrung.

Die **HOTZ management GmbH**, 2012 gegründet, ist spezialisierter Anbieter von Management auf Zeit in den Bereichen Business Development, Vertrieb, Transformation und Projektmanagement. Internationale Konzerne und mittelständische Kunden schätzen die breite und tiefe Erfahrung im technischen und kommerziellen Umfeld, sowie die Effektivität und die Zuverlässigkeit der Dienstleistung.

#### **Weitere Informationen über:**

Uwe Klaus Hotz

[https://www.xing.com/profile/UweKlaus\\_Hotz/](https://www.xing.com/profile/UweKlaus_Hotz/)

HOTZ management

[www.linkedin.com/in/uwe-klaus-hotz-84b1b4](http://www.linkedin.com/in/uwe-klaus-hotz-84b1b4)

<https://hmexecutive.com/b2b/InterimExecutive/>

#### **Weitere Informationen nur für die Presse:**

HOTZ management GmbH

Tel. +49 (0)7083 922130

Baumgartenstraße 11A

[uwe.hotz@hotz-management.de](mailto:uwe.hotz@hotz-management.de)

D-76597 Loffenau